



Mag. Dr. Franz-J. Hofer

GESCHÄFTSFÜHRER
BERATER

„Durch professionelles Management wird aus Klugheit, Intelligenz, Talent, Wissen und sozialem Geschick das, was wirklich zählt: exzellente Ergebnisse.“

Persönliches:

Jahrgang 1950, verheiratet, eine Tochter, lebt in Klosterneuburg, leidenschaftlicher Wüstenwanderer

Schwerpunkte:

- ◆ Systemisch orientierte Beratung
- ◆ Strategie, Struktur und Unternehmenskulturberatung
 - Veränderungsbegleitung / Change Management
 - Unternehmensvision
 - Unternehmens- und Führungsleitbilder
 - Begleitung bei Betriebsübergaben / Generationenwechsel, Merger
 - Organisationsentwicklung
- ◆ Potenzialentwicklung
 - Strategische Personalsuche und –auswahl
 - Auswahl und Förder Assessmentcenter
- ◆ Zukunfts- und Strategiekonferenzen

Aus- und Weiterbildung:

- ◆ Realgymnasium
- ◆ Studium der Pädagogik an der Uni für Bildungswissenschaften in Klagenfurt (Sponson zum Magister der Philosophie)
- ◆ Promotion zum Doktor der Philosophie (Schwerpunkt Betriebspädagogik)
- ◆ Ausbildung zum Gesprächspsychotherapeuten (ÖGWG)
- ◆ Ausbildung zum Gruppendynamiktrainer (ASG)
- ◆ Systemische Ausbildung (Christoph Schmitz)
- ◆ Familienaufstellung (Bert Hellinger)
- ◆ Organisationsaufstellung (Gunthard Weber)
- ◆ Großgruppenarbeit (Matthias zur Bonsen)
- ◆ Appreciative Inquiry (Matthias zur Bonsen)

Wichtige berufliche Stationen:

- ◆ Kundenbetreuer bei Generali Versicherung
- ◆ Fließbandarbeiter bei Sonnex Jalousien
- ◆ Kfz-Verkauf
- ◆ Kfm. Ang., Verkaufstrainer der Zentralsparkasse (heute Uni Credit)
- ◆ Seit 1979 selbstständiger Organisationsentwicklungsberater
- ◆ 1979 Gründung der GFO Gesellschaft für Organisationsentwicklung GmbH
- ◆ Lehrbeauftragter an der Universität der BW Hamburg
- ◆ Lehrbeauftragter an der Universität für Bildungswissenschaften in Klagenfurt / Betriebs- und Wirtschaftspsychologie
- ◆ Begründer des Vereins der Ersten Österreichischen Organisationsentwicklung

Veröffentlichungen:

- ◆ Bücher, Aufsätze und Beiträge zu Themen wie Organisationsentwicklung, Bildungsmanagement und Verkaufstechniken